

Менеджер по продажам

30 000–100 000 руб.

Организация

Требования

Опыт работы в продажах, телемаркетинге или работе с клиентами будет преимуществом.
Грамотная речь, уверенная дикция, умение слушать и задавать правильные вопросы.
Умение работать с возражениями и доводить клиента до принятия решения.
Активность, ответственность и желание влиять на свой доход.
Стрессоустойчивость и готовность работать с холодными звонками.

Условия

График работы: 5/2, с 9 до 18 часов.
Современный офис.
Фиксированный оклад - 30 000 рублей.
Дополнительный процент с каждой закрытой сделки.
Максимальный доход при активной работе и выполнении планов - до 100 000 рублей в месяц.
Прозрачная система мотивации: больше успешных сделок - выше заработок.
Готовые скрипты продаж и обучение продукту перед началом работы.
Поддержка руководителя и помощь на всех этапах.
CRM-система и необходимые инструменты для работы.
Дружная команда, обмен опытом и возможности профессионального роста.

Обязанности

Совершать исходящие звонки по готовой базе потенциальных клиентов (около 40 звонков в день).
Общаться с владельцами бизнеса и руководителями компаний.
Выявлять потребности клиентов и находить подходящие решения.
Презентовать наши услуги и показывать ценность продукта.
Работать с возражениями: «дорого», «у нас уже есть подрядчик», «нам не интересно».
Вести клиента от первого контакта до заключения договора и оплаты.
Заполнять информацию о клиентах и сделках в CRM-системе.

Место работы

г. Курган, ул. Б.-Петрова, д. 112



г. Курган



+7-919-560-14-59, Ольга