

Персональный менеджер в центр управления

Компания "Капитал Лайф Страхование Жизни"

Требования	Высшее образование. Опыт успешных личных продаж (возможно финансовые продукты, лизинг, автосалоны, недвижимость и др.). Опыт проведения встреч и презентаций. Желание зарабатывать и влиять на свой доход.
Условия	Рабочий график: пн-пт с 09:00 до 18:00. Прогрессивная система мотивации без ограничений по доходу. Оклад + ежемесячный, квартальный и годовой бонус. Комиссионный доход по аналогичным продуктам выше, чем в банке в 5 и более раз. Регулярное обучение; нестандартные и амбициозные задачи, практикум life, высокоинтеллектуальные продукты. Официальное трудоустройство.
Обязанности	Сопровождение действующего портфеля клиентов компании. Назначение встреч в офисе. Кросс - продажи действующим клиентам (нет привлечения по холодным базам). Качественный клиентский сервис. Привлечение новых клиентов путем рекомендаций. Обеспечение продаж собственной линейки накопительных и инвестиционных программ.

На данный момент вакансия не актуальна.