



Менеджер по продажам

Группа компаний "Терракот"

Группа компаний "Терракот" является крупнейшим производителем терракотовой плитки и сухих строительных смесей жаростойкого направления в СНГ.

Требования

- Опыт работы в продажах от 1-го года (желательно в строительной сфере или с отделочными материалами).
- Умение вести переговоры и выстраивать доверительные отношения.
- Грамотная устная и письменная речь.
- Активная жизненная позиция, инициативность, нацеленность на результат.
- Навык работы с офисными программами и CRM.
- Готовность учиться новому и развиваться вместе с компанией.
- Наличие водительского удостоверения категории В.

Обязанности

- Активные продажи.
- Поиск и привлечение новых клиентов.
- Работа с клиентской базой.
- Ведение переговоров, заключение договоров.
- Выполнение плана продаж.
- Отправка коммерческих предложений.
- Продажа продуктов компании на выездных мероприятиях (выставки).
- Ведение отчетности по выполненной работе и работа с CRM-системой (Битрикс24).

На данный момент вакансия не актуальна.