

Менеджер активных продаж

Компания "Супер Кубок"

**от 50 000 руб. (оклад
+ % от выполнения
плана)**

Требования

Опыт в активных продажах (от 1-го года) будет преимуществом, но рассматриваем кандидатов с сильным желанием развиваться.
Умение вести переговоры и находить подход к разным клиентам.
Ответственность, инициативность, самостоятельность.
Настрой на результат и желание реально зарабатывать.

Условия

Гибкий график: нам важен результат, а не количество часов, которые вы проведете в офисе.
Наставничество и поддержку на старте, чтобы быстро войти в профессию.
Продукт, который приятно продавать - награды и спортивные товары, которые несут эмоции победы.
Дружную команду и прозрачные условия работы.

Обязанности

Активный поиск и привлечение новых клиентов (спортшколы, клубы, организаторы мероприятий, корпоративные клиенты).
Проведение переговоров, презентация продукции, заключение сделок.
Ведение клиентской базы в CRM, контроль оплат и выполнения заказов.
Поддержка и развитие отношений с действующими клиентами.
Участие в планировании продаж и предложении идей по развитию.



г. Курган



+7-951-266-85-53